



# PayIQ

Умному будущему - умное приобретение билетов

КОМПАНИЯ

**PayiQ** занимается разработкой умных облачных решений для мобильной продажи и покупки билетов, оплаты и билетного контроля на нужды умных городов, операторов транспорта и организаторов мероприятий по всему миру, с использованием технологии Microsoft Azure. Наши решения предоставляют пользователям транспорта комфортный способ совершения поездок от двери к двери, с возможностью комбинирования нескольких видов транспорта и услуг, и всё это – в рамках осуществления одной покупки по мобильному телефону.



# Мы помогаем поставщикам общественных и частных услуг оптимизировать свои услуги мобильности,

повысить привлекательность, безопасность и защищённость предоставляемых услуг, а также понизить стоимость сбора средств за проданные билеты и повысить качество обслуживания.

Открытая экосистема предлагает конечным пользователям

## широкий выбор способов оплаты.

При покупке можно комбинировать различные виды услуг, например, по планированию маршрута поездки, аренде велосипедов и совместному использованию автомобилей, а также посещению мероприятий.

PayiQ ведёт сотрудничество с деловой организацией

## Business Finland

является членом программы

## Microsoft CityNext

по разработке решений для умных городов.



MobilePay



masterpass  
by mastercard.



Microsoft

# Вкратце о компании PayiQ

Умному будущему нужна умная система продажи и покупки билетов. Население планеты стекается в города. В таких условиях мобильность и лёгкий доступ к услугам становятся крайне важными для успешного функционирования мегаполисов. Умный транспорт хорошо работает только при наличии умной системы продажи и покупки билетов. В мире, всё больше переходящим на цифровые технологии, концерты и другие мероприятия растут в размерах и приобретают всё большее значение для посетителей и участников. Чтобы оставаться конкурентоспособными, транспортный сектор и шоу-бизнес должны предоставлять своим клиентам современные формы обслуживания: через мобильные услуги, без сложностей и без ожидания. Стратегическая задача PayiQ – сделать такое обслуживание возможным с помощью своей технологии продажи и покупки билетов, простой в использовании, безопасной, облачной и многомодульной.

В основе нашей технологии – сложные алгоритмы предотвращения мошенничества. Технология разработана по требованиям предельной гибкости сценариев использования и способов оплаты, её легко установить и ей приятно пользоваться. Технология разработана с учётом масштабирования для осуществления концепции развития компании: выйти на передовые мировые позиции в сфере поставки мобильных решений для продажи и покупки билетов.

На данный момент технология PayiQ задействована практически во всех крупных городах Финляндии. Чтобы стать видным участником глобального рынка мобильности, размер которого составляет 10 000 миллиардов евро, компания PayiQ открыла офисы со штатами сотрудников в Швеции и Москве. Также в компании работают сотрудники, специализирующиеся на обслуживании Южной Европы и Северной Африки.

Мы стоим на пороге грядущей мобильной революции. Финские компании сферы мобильности-как-услуги (MaaS), среди которых PayiQ является одним из ведущих поставщиков услуг, хорошо позиционировали себя на международной арене и находятся под пристальным наблюдением делового мира. Идёт рождение новой экосистемы, в которой умная продажа и покупка билетов играет ключевую роль.

# Совет Директоров



**Эрик Берген**  
Председатель совета директоров, имеет инвестиции в ряде компаний, инвестор с ноября 2016 г.



**Туомо Парьянен**  
Генеральный Директор – более чем **27-летний** опыт международной коммерческой деятельности в сфере информационных технологий в американской компании.



**Петри Чурбановф**  
Главный технический директор – более чем **15-летний** опыт поставок платёжных и мобильных систем на международном рынке.



**Ханна Лойкканен**  
Генеральный директор OnBoard Consulting – советник и член совета директоров – Более чем **20-летний** опыт консультирования по финансовым вопросам и инвестированию в России, Восточной Европе и странах Балтии.



**Бо Хаммарстрём**  
Генеральный директор PayiQ AB Sweden – Член совета директоров и генеральный директор шведского филиала компании. Более **10 лет** опыта коммерческой деятельности в индустрии шоу-бизнеса.

# Финансирование

Вскоре после основания в 2014г., компания была одобрена на программы финансирования от Business Finland, государственного агенства по развитию стартапов и МСП. Программа включает финансирование и консультативные услуги для продвижения инноваций и международного роста. После успешного завершения первых двух проектов развития, PayiQ был выбран для 3-летней программы финансирования Young Innovative Companies по наращиванию бизнеса и выхода на новые рынки. Это способствовало открытию офисов в Стокгольме и Москве, и позволило иметь постоянное местное представительство на Ближнем Востоке.

**Мы верим, что будущее в мобильной продаже и покупке билетов, и мы планируем привлечь новое финансирование в 2018 году для дальнейшей международной экспансии.**



## Бросаем вызов умной продаже билетов

Свяжитесь с нами, чтобы узнать, как наше решение может помочь вашему бизнесу.

Электронный адрес: [sales-ru@payiq.net](mailto:sales-ru@payiq.net)

Тел.: +7 495 663 80 25

Туомо Парьянен, Генеральный директор  
[tuomo.parjanen@payiq.net](mailto:tuomo.parjanen@payiq.net)

[payiq.net](http://payiq.net)